



## **Vertriebsmitarbeiter Antriebstechnik im Außendienst (m/w/d)**

Für unseren Bereich Leistungselektronik Danfoss Drives suchen wir eine dynamische, selbstsichere und kommunikative Persönlichkeit mit ausgeprägtem technischem Verständnis.

Zur Stärkung des bestehenden Vertriebsteams und zur Sicherstellung der ganzheitlichen Betreuung der Kundenprojekte ist der primäre Einsatz im Außendienst im nord-, mittel-, südbadischen Raum vorgesehen.

### **Das erwarten wir von Ihnen**

- Kundenbetreuung und -beratung im Bereich Danfoss Antriebstechnik
- Verkauf und Beratung von erläuterungsbedürftigen Dienstleistungen
- Beobachtung und Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation
- Entwicklung von Vertriebskonzepten und -strategien zur Geschäftsfelderweiterung
- Erschließung interessanter neuer Applikationsfelder für unsere Antriebstechnik
- Gebietsstrategischer Ausbau der bestehenden Marktanteile durch aktive, gezielte und selbstständige Neukundengewinnung
- Betreuung eines guten, bestehenden Kundenstamms unterschiedlichster Branchen
- Produktpräsentation und Applikationsunterstützung beim Kunden vor Ort
- Durchführung von Verkaufsverhandlungen
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Innendienst am Standort Sinzheim
- Führerscheinklasse B, Bereitschaft zum regionalen Einsatz

### **Das sollten Sie mitbringen**

- abgeschlossene technische Berufsausbildung möglichst mit Erfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse im Maschinenbau, Antriebstechnik oder Automatisierungstechnik
- Interesse an modernen technischen Anwendungen und den dazugehörigen Prozessen
- dynamische und selbstständige Arbeitsweise
- Freude an der Kommunikation und am Umgang mit Menschen
- Überzeugendes dynamisches Auftreten
- Sichere und freundliche Umgangsformen gepaart mit Beratungskompetenz
- Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und Hartnäckigkeit
- Hohes Engagement, Selbständigkeit und Flexibilität
- Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Vertrauenswürdigkeit
- Spaß an der Tätigkeit im Außendienst
- Teamgeist und Bereitschaft zur Eigenverantwortung
- Kundenorientiertes Denken und Handeln gepaart mit unternehmerischem Gespür
- motiviertes, ziel- und kostenbewusstes Arbeiten
- Wohnort im Vertriebsgebiet

### **Wir bieten Ihnen**

- eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit in einem innovativen, mittelständischen Unternehmen
- Weiterbildung bei Partnerfirmen und hausintern
- flache Hierarchien, leistungsgerechte Entlohnung
- ein Team, das sich auf Ihre Unterstützung und Zusammenarbeit freut
- eine familiäre Arbeitsatmosphäre
- Förderung Ihrer persönlichen Weiterentwicklung durch entsprechende Schulungen und Aufgaben
- Platz zur Einbringung Ihrer Fähigkeiten und Ideen
- leistungsgerechte Bezahlung

- Firmenfahrzeug
- 30 Tage Urlaub pro Jahr
- Betriebliche Altersvorsorge und VWL
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Homeoffice möglich

Wenn Sie diese interessante und vielseitige Aufgabe mit Entwicklungsperspektiven reizt, dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte zu Händen:

Dipl.-Ing. Hannes Kögel [Bewerbung@koegel-ernst.de](mailto:Bewerbung@koegel-ernst.de)

[www.koegel-ernst.de](http://www.koegel-ernst.de)