

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) als Sales Consultant

Für den Großraum Münster oder Hamburg

Wir haben viel erreicht... Siedle ist einer der führenden Hersteller von Gebäudekommunikationstechnik. Wir entwickeln, produzieren und integrieren alles, was der Verständigung am und im Gebäude dient – von der Gegensprechanlage mit elektronischer Zutrittskontrolle bis hin zu IP-basierten, vernetzten Systemen. Führende Qualität, innovative Technologien und herausragendes Design zeichnen unsere Produkte aus.

Wir wollen mehr erreichen... Dazu brauchen wir Verstärkung: weitere exzellente Verkäufer, die unsere Kunden **im Großraum Münster oder Hamburg** betreuen.

Ihre Aufgaben

- Selbstständige Bearbeitung des Vertriebsgebietes inkl. der Erschließung zusätzlicher Marktpotenziale zur Stärkung der Umsatzposition
- Kontinuierliche Betreuung und Beratung unserer Kernzielgruppen Elektroinstallateure und Elektrogroßhandel bis hin zum Verkaufsabschluss
- Pflege und Ausbau des sehr guten, bestehenden Netzwerkes sowie Neukundenakquise
- Repräsentation und Positionierung der Marke Siedle im aktiven Außendienst sowie auf Fach- und Hausmessen
- Regelmäßige technische Schulungen unserer Partner
- Bei Bedarf Unterstützung unseres technischen Kundenservice bei der Behebung technischer Probleme in Kundenanlagen innerhalb Ihres Vertriebsgebietes
- Laufende Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Anforderungen

- eine erfolgreich abgeschlossene elektrotechnische oder kaufmännisch-technische Ausbildung wie beispielsweise als Elektroinstallateur, Elektroniker, Kommunikationselektroniker, IT-Systemelektroniker, Handelsfachwirt, technischer Fachwirt oder eine vergleichbare Qualifikation
- einschlägige Berufserfahrung in Verkauf und Kundenberatung im Außendienst
- fundierte IP-/Netzwerktechnikkenntnisse setzen wir voraus, Siedle-Produktkenntnisse sind von Vorteil
- Verhandlungsgeschick, verkäuferisches Talent, selbstständiges Arbeiten gepaart mit einem sicheren und freundlichen Auftreten und Begeisterungsfähigkeit

- eine systematische Arbeitsweise und die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge eloquent und anschaulich darzustellen

Was Sie erwartet

Ein familiengeführtes mittelständisches Unternehmen mit langer Tradition und einer klaren Perspektive für die Zukunft. Unserem Handeln liegt ein Leitbild zugrunde, zu dessen wichtigsten Werten Standorttreue, hohe soziale Verantwortung und exzellente Qualität zählen. Wir verlangen viel von unseren Mitarbeitern; ebenso viel können Sie vom Unternehmen erwarten. Engagement, Kreativität und Gestaltungswille werden begünstigt durch eine flache Hierarchie und kurze Entscheidungswege.

Als Arbeitnehmer profitieren Sie beispielsweise von flexiblen Arbeitszeitmodellen oder von der Möglichkeit einer Hansefit-Mitgliedschaft und/oder unserer Kooperation mit Job-Rad.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Gerne steht Ihnen Andrea Schwarz unter +49 7723 63569 für einen ersten Gedankenaustausch zur Verfügung.

S. Siedle & Söhne
Telefon- und Telegrafenwerke OHG
Personalabteilung
Bregstraße 1
78120 Furtwangen
jobs@siedle.de